

engineering.tomorrow.together.

At thyssenkrupp we have more than 155,000 employees in nearly 80 countries and annual sales of €43 billion. We are active in automotive engineering, logistics, plant technology, steel production, elevator manufacturing and much more. We work in large and small businesses all around the world – but we always work together. We have over 200 years of experience in industry and the latest cutting-edge technology. We have a position that's right for you, that piques your interest, and that puts your skills to the test.

## Specjalista ds. Sprzedaży – Dział Konstrukcji Stalowych

thyssenkrupp Materials Poland S.A., Dąbrowa Górnicza

Jesteśmy liderem w zakresie hurtowej dystrybucji wyrobów hutniczych i tworzyw sztucznych. Działamy w oparciu o sieć magazynów centralnych i kilkanaście oddziałów handlowych na terenie kraju oraz na Litwie i w Czechach, zatrudniamy ponad 1000 pracowników.

### Co będzie w zakresie Twoich obowiązków?

- pozyskiwanie nowych klientów na rynku zagranicznym,
- budowanie oraz utrzymywanie długotrwałych relacji biznesowych z Klientem,
- doradztwo techniczne oraz nadzór nad wypełnieniem zobowiązań, wynikających z poszczególnych kontraktów,
- szczegółowa analiza dokumentacji technicznej otrzymanej w związku z realizacją kontraktu,
- przygotowywanie raportów, realizacja planów sprzedażowych, finalizowanie umów i nadzór nad limitami,
- reprezentowanie firmy podczas spotkań handlowych oraz prowadzenie procesu sprzedażowego,
- dbałość o wysoką jakość obsługi klientów oraz dobry wizerunek firmy.

### Czego od Ciebie oczekujemy?

- posiadania wyższego wykształcenia technicznego,
- znajomości języka niemieckiego w stopniu pozwalającym na swobodną komunikację,
- bardzo dobrej znajomości pakietu MS Office,
- minimum rocznego doświadczenia na podobnym stanowisku,
- znajomości rysunku technicznego,
- umiejętności prowadzenia rozmów handlowych oraz negocjacji,
- myślenia analitycznego oraz dokładności,
- nastawienia na efekty i klienta,
- komunikatywności,
- zaangażowania w powierzone zadania i odpowiedzialności,
- posiadania prawa jazdy kat. B.

Znajomość branży konstrukcji stalowych będzie dodatkowym atutem.

### Co Ci możemy zaoferować?

- umowę o pracę,
- wynagrodzenie na poziomie rynkowym,
- możliwości rozwoju zawodowego,
- pakiet benefitów, m.in. prywatną opiekę medyczną LUX MED, atrakcyjne warunki grupowego ubezpieczenia na życie, dofinansowanie do karty MultiSport oraz możliwość nauki języków obcych on-line.

**Jeśli uważasz, że ta oferta jest dla Ciebie** wypełnij [formularz aplikacyjny](#)

Numer referencyjny **Nr ref.: SDS/KS/DG/1125**

**Informacje na temat naszej firmy znajdują się na stronie:**

<https://www.thyssenkrupp-materials.pl/>



Prosimy o dopisanie na swojej ofercie następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji wszystkich procesów rekrutacji realizowanych przez thyssenkrupp Materials Poland S.A. (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)).

W każdym czasie możesz cofnąć zgodę, kontaktując się z nami pod adresem [tkmpl-odo@thyssenkrupp-materials.com](mailto:tkmpl-odo@thyssenkrupp-materials.com)

Wszystkim Kandydatom dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą, zastrzegamy sobie jednocześnie możliwość odpowiedzi jedynie na wybrane aplikacje.