



thyssenkrupp

engineering.tomorrow.together.

At thyssenkrupp we have more than 155,000 employees in nearly 80 countries and annual sales of €43 billion. We are active in automotive engineering, logistics, plant technology, steel production, elevator manufacturing and much more. We work in large and small businesses all around the world – but we always work together. We have over 200 years of experience in industry and the latest cutting-edge technology. We have a position that's right for you, that piques your interest, and that puts your skills to the test.

Menadżer ds. Sprzedaży – Dział Konstrukcji Stalowych (K/M/N)

thyssenkrupp Materials Poland S.A., Dąbrowa Górnicza

Jesteśmy czołowym dostawcą materiałów dla przemysłu, oferującym klientom kompleksowe usługi i rozwiązania w obszarze pracy z metalami i tworzywami sztucznymi. Działamy w międzynarodowym środowisku, stawiając na jakość, innowacje i rozwój naszych pracowników.

Co będzie w zakresie Twoich obowiązków?

- pozyskiwanie nowych klientów na rynku zagranicznym (Europa Zachodnia, Skandynawia),
- budowanie oraz utrzymywanie długotrwałych relacji biznesowych z klientami,
- doradztwo techniczne oraz nadzór nad wypełnianiem zobowiązań, wynikających z poszczególnych kontraktów,
- szczegółowa analiza dokumentacji technicznej, otrzymanej w związku z realizacją kontraktu,
- przygotowywanie raportów,
- realizacja planów sprzedażowych,
- finalizowanie umów i nadzór nad limitami,
- reprezentowanie firmy podczas spotkań handlowych oraz prowadzenie procesu sprzedażowego,
- dbałość o wysoką jakość obsługi klientów oraz dobry wizerunek firmy.

Czego od Ciebie oczekujemy?

- posiadania wyższego wykształcenia (preferowane techniczne),
- znajomości języka angielskiego i /lub niemieckiego w stopniu pozwalającym na swobodną komunikację,
- bardzo dobrej znajomości pakietu MS Office oraz AutoCad/ SolidWorks,
- doświadczenia w pracy na podobnym stanowisku,
- znajomości branży konstrukcji stalowych,
- znajomości rysunku technicznego,
- trafnego podejmowania decyzji,
- myślenia analitycznego oraz dokładności,
- nastawienia na efekty i klienta,
- komunikatywności,
- zaangażowania w powierzone zadania i odpowiedzialności,
- posiadania prawa jazdy kat. B.

Co Ci możemy zaoferować?

- umowę o pracę,
- wynagrodzenie na poziomie rynkowym,
- możliwości rozwoju zawodowego.
- pakiet benefitów, m.in. prywatną opiekę medyczną LUX MED, atrakcyjne warunki grupowego ubezpieczenia na życie, dofinansowanie do karty MultiSport oraz możliwość nauki języków obcych on-line.

Jeśli uważasz, że ta oferta jest dla Ciebie wypełnij [formularz aplikacyjny](#)

Numer referencyjny **Nr ref.: MSK/DG/0626**

Informacje na temat naszej firmy znajdują się na stronie:

<https://www.thyssenkrupp-materials.pl/>



Administratorem Twoich danych osobowych jest thyssenkrupp Materials Poland S.A. z siedzibą w Toruniu, przy ul. Grudziądzkiej 159. Przetwarzamy Twoje dane w celu przeprowadzania bieżącego procesu rekrutacyjnego, na podstawie art. 6 ust. 1 lit. b i c RODO.

Twoje dane mogą być przetwarzane na potrzeby innych i przyszłych procesów rekrutacyjnych wyłącznie wtedy, gdy wyrazisz na to odrębną zgodę.

Podanie danych osobowych jest dobrowolne, jednak niezbędne do udziału w rekrutacji. Masz prawo dostępu do swoich danych oraz ich usunięcia. W sprawach związanych z przetwarzaniem danych możesz skontaktować się z naszym Inspektorem Ochrony Danych pod adresem e-mail: tkmpl-odo@thyssenkrupp-materials.com lub listownie na adres siedziby Administratora.

Użyta w ogłoszeniu nazwa stanowiska ma charakter neutralny płciowo i odnosi się do wszystkich osób spełniających wymagania rekrutacyjne.

Wszystkim Kandydatom dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą, zastrzegamy sobie jednocześnie możliwość odpowiedzi jedynie na wybrane aplikacje.