

engineering.tomorrow.together.

At thyssenkrupp we have more than 155,000 employees in nearly 80 countries and annual sales of €43 billion. We are active in automotive engineering, logistics, plant technology, steel production, elevator manufacturing and much more. We work in large and small businesses all around the world – but we always work together. We have over 200 years of experience in industry and the latest cutting-edge technology. We have a position that's right for you, that piques your interest, and that puts your skills to the test.

Przedstawiciel Handlowy – Tworzywa Sztuczne – Branża Budowlana (K/M/N)

thyssenkrupp Materials Poland S.A.

Jesteśmy liderem w zakresie hurtowej dystrybucji wyrobów hutniczych i tworzyw sztucznych. Działamy w oparciu o sieć magazynów centralnych i kilkanaście oddziałów handlowych na terenie kraju oraz na Litwie i w Czechach, zatrudniamy ponad 1000 pracowników.

Miejszem pracy zatrudnionego pracownika będzie obszar województw wielkopolskiego, lubuskiego i zachodniopomorskiego.

Co będzie w zakresie Twoich obowiązków?

- realizacja planów sprzedaży na podległym terenie,
- pozyskiwanie nowych klientów oraz utrzymywanie z nimi długotrwałych relacji,
- obsługa klientów już z firmą współpracujących,
- przygotowanie i negocjacje ofert handlowych,
- monitorowanie rynku, w szczególności branży budowlanej,
- współpraca z zespołem,
- dbałość o wysoką jakość obsługi klientów oraz dobry wizerunek firmy.

Czego od Ciebie oczekujemy?

- minimum 3-letniego doświadczenia w pracy na stanowisku handlowym,
- posiadania minimum średniego wykształcenia technicznego,
- posiadania czynnego prawa jazdy kat. B, **z uwagi na mobilny charakter pracy,**
- bardzo dobrej znajomości pakietu MS Office,
- znajomości technik sprzedaży i negocjacji,
- umiejętności prowadzenia rozmów handlowych,
- nastawienia na klienta,
- dobrej organizacji pracy, komunikatywności,
- zaangażowania.

Znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem.

Co Ci możemy zaoferować?

- umowę o pracę,
- wynagrodzenie na poziomie rynkowym częściowo uzależnione od osiąganych rezultatów,
- możliwości rozwoju zawodowego,
- niezbędne do pracy narzędzia: samochód, telefon, laptop,
- pakiet benefitów, m.in. prywatną opiekę medyczną LUX MED, atrakcyjne warunki grupowego ubezpieczenia na życie, dofinansowanie do karty MultiSport oraz możliwość nauki języków obcych on-line.

Jeśli uważasz, że ta oferta jest dla Ciebie wypełnij [formularz aplikacyjny](#)

Numer referencyjny **Nr ref.: PHB/TSP/0126**

Informacje na temat naszej firmy znajdują się na stronie:

<https://www.thyssenkrupp-materials.pl/>



Administratorem Twoich danych osobowych jest thyssenkrupp Materials Poland S.A. z siedzibą w Toruniu, przy ul. Grudziądzkiej 159. Przetwarzamy Twoje dane w celu przeprowadzania bieżącego procesu rekrutacyjnego, na podstawie art. 6 ust. 1 lit. b i c RODO.

Twoje dane mogą być przetwarzane na potrzeby innych i przyszłych procesów rekrutacyjnych wyłącznie wtedy, gdy wyrazisz na to odrębną zgodę.

Podanie danych osobowych jest dobrowolne, jednak niezbędne do udziału w rekrutacji. Masz prawo dostępu do swoich danych oraz ich usunięcia. W sprawach związanych z przetwarzaniem danych możesz skontaktować się z naszym Inspektorem Ochrony Danych pod adresem e-mail: tkmpl-odo@thyssenkrupp-materials.com lub listownie na adres siedziby Administratora.

Użyta w ogłoszeniu nazwa stanowiska ma charakter neutralny płciowo i odnosi się do wszystkich osób spełniających wymagania rekrutacyjne.

Wszystkim Kandydatom dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą, zastrzegamy sobie jednocześnie możliwość odpowiedzi jedynie na wybrane aplikacje.